

Specjalista ds. handlu zagranicznego B2B

Obowiązki:

- aktywne pozyskiwanie nowych klientów zagranicznych oraz podtrzymywanie współpracy i bieżąca obsługa dotychczasowych klientów
- przygotowywanie ofert negocjowanie warunków współpracy
- koordynacja i nadzór nad operacjami handlowymi i logistycznymi
- udział w targach branżowych w kraju i zagranicą

Wymagania:

- ogólna znajomości zagadnień handlu zagranicznego
- doświadczenie w pracy na stanowisku specjalistycznym/handlowym w branży spożywczej (preferowana branża mięsna) – minimum 1 rok
- doświadczenie w pracy z zagranicznym klientem
- zmysł handlowy, pozytywna osobowość i nastawienie na rozwój
- łatwość w nawiązywaniu kontaktów i prowadzeniu rozmów telefonicznych
- bardzo dobra znajomość jęz. angielskiego - warunek konieczny
- mile widziana znajomość innych języków

Oferujemy:

- rozwijającą i pełną wyzwania pracę w młodym zespole
- stabilne warunki zatrudnienia w oparciu o umowę o pracę + prowizję od sprzedaży
- niezbędne narzędzia pracy

W przypadku zainteresowania ofertą prosimy przesyłanie CV na adres: office@goldfinchtrade.com

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997 roku o Ochronie Danych Osobowych; tekst jednolity: Dz. U. z 2002r. Nr 101, poz. 926 ze zm.)”